

1/28 不況の今こそ、 伸びるスクールになる Thursday セミナー開催 **限定30名**

2010年スクール経営

営業力アップが不況を乗り切る!

超実践 今日から使える!! 「営業テクニック習得」

開催日時 / 2010年1月28日(木) 16時15分 開場

16:30 ... 第一部「どうしたらいい? スクール営業2010」

17:10 ... 第二部「超実践! 今日から使える営業テクニック」

18:00 ... 無料個別相談(予約可)

会場 / **ibb fukuokaビル 6F**
(福岡市中央区天神2丁目3-36)



〈携帯電話にメモ〉

募集人数 / 30名(先着順受付)

参加料金 / 1,000円



右記、ご記入の上、このまま
FAXをお願いします。

★ FAX番号(ネオス) ★

092-725-1130

内容の確認の為、お電話を差し上げる場合があります。

★ セミナーについてのご質問、お申込みは(ネオス)まで ★

TEL: 092-724-7910 担当 稲田

E-mail: hp-info@neos.ne.jp

お名前

他参加者数

名

E-mail

電話番号

主催



プロジェクト / 株式会社ネオス

<http://www.2525pj.com>

〒810-0041 福岡県福岡市中央区大名1丁目4-1 (NDビル3階)

後援

株式会社ワイキューブ / 株式会社ハコブネ / インテリジェントレーベル株式会社

株式会社オービックビジネスコンサルタント / 株式会社ディー・ブレイン九州(グッドカンパニープロジェクト)

広告で入学者が獲得できる時代は、 もう終わっていることにお気づきですか。

以前は

3年ぐらい
前まで

- ✓ スクール専門雑誌に載せると資料請求が一気に増えた
- ✓ 体験レッスンをすればほとんど当日入会した
- ✓ 入会意識の高いお客様が来校していた
- ✓ チラシで集客ができていた

最近では…

- ✓ 広告を出しても、新規集客に結びつかない
- ✓ 入会率が下がってきた
- ✓ 体験レッスンの後の当日入会が減った
- ✓ 業績をあげるために広告費のコストがかかる
- ✓ 退会がとまらない

100年に一度の不景気でも、

やるべきことをやっているスクールは成長しています。

不況の今は、好景気時のやり方を続けていても、成功はしません。

不況の今、 何をどうすれば良いのか 分からない スクール運営者必見!!

4月向け

繁忙期にまだ間に合う

次の一手のヒントを差し上げます!

特典1

セミナーに
申し込んだらもらえる!!

100人アンケート生の声

20代~50代女性層の
スクールに関する意識はコレだ!

特典2

セミナーに
参加したらもらえる!!

小冊子
プレゼント

即実践!
スタッフ教育にも
すぐに効果が出る

「電話営業…初回編」これで、
取りこぼしは激減!

是非、今月1月28日のセミナーにご参加ください。